

Kontakt

michal@stanek.me

www.linkedin.com/in/michal-stanek-8b8b8755 (LinkedIn)

Główne umiejętności

Investments

Wealth Management

Relationship Management

Languages

polski (Native or Bilingual)

angielski (Full Professional)

niemiecki (Full Professional)

hiszpański (Elementary)

Certifications

IES

FCE

CAE

TELC Certificate in English for Business Purposes

Michał Stanek

CEO at Q Value, Value Invest

Warszawa, Woj. Mazowieckie, Polska

Podsumowanie

Success oriented Manager with over 20 years of experience with proven track record in sales, management and coaching in the financial sector, strong networking and relationship development skills, turning challenges into opportunities. He has extensive knowledge of financial products and speaks fluent English and German.

Key values: honesty, creativity, teamwork and mobility.

Doświadczenie

Q Value SA

8 lat 4 mies.

CEO

stycznia 2018 - Present (8 lat 1 miesiąc)

Warszawa, woj. mazowieckie, Polska

Managing Director

października 2017 - grudnia 2017 (3 mies.)

Warsaw

Trampki na Gieldzie

Education Mentor

listopada 2023 - Present (2 lata 3 mies.)

Value Invest

CEO

listopada 2023 - Present (2 lata 3 mies.)

Akademia Leona Koźmińskiego (Kozminski University)

Lecturer

stycznia 2022 - Present (4 lata 1 miesiąc)

ZNIF

CEO

marca 2019 - Present (6 lat 11 mies.)

Warszawa, woj. mazowieckie, Polska

ZNIF - Związek Niezależnych Instytucji Finansowych

Crowdway

3 lata 11 mies.

CEO

października 2023 - listopada 2025 (2 lata 2 mies.)

Vice President of the Board

września 2022 - września 2023 (1 rok 1 miesiąc)

Member Of The Supervisory Board

stycznia 2022 - sierpnia 2022 (8 mies.)

AgioFunds TFI SA

4 lata 3 mies.

Head of Investment Communication

września 2014 - września 2017 (3 lata 1 miesiąc)

Sales and Business Development Director

lipca 2013 - sierpnia 2014 (1 rok 2 mies.)

EU Project "Development of the Key Competences of Financial Advisors"

Trainer

czerwca 2013 - grudnia 2014 (1 rok 7 mies.)

Trainer in the project "Development of the Key Competences of Financial Advisors"

A series of twenty two-day training on capital markets, financial mathematics and sales techniques

www.kompetentnydoradca.pl

Black Horse Group sp. z o.o.

Proxy, Plenipotentiary of the Management Board

lipca 2011 - czerwca 2013 (2 lata)

Corporate Finance, EU Grants, Trainings

AXA TFI S.A.

Regional Sales Director

kwietnia 2012 - kwietnia 2013 (1 rok 1 miesiąc)

Southern Poland

EU Project "Development of the Key Competences of Financial Advisors"

Trainer

marca 2012 - października 2012 (8 mies.)

Trainer in the project "Development of the Key Competences of Financial Advisors"

A series of ten two-day training on capital markets, financial mathematics and sales techniques

Superfund TFI S.A.

Regional Director

kwietnia 2009 - marca 2012 (3 lata)

Southern Poland

Citi

Citigold Wealth Manager

lutego 2006 - marca 2009 (3 lata 2 mies.)

Bank Pekao

Sales Specialist

2003 - stycznia 2006 (3 lata)

Centrovit s.j.

B2B Specialist

2002 - 2002 (krócej niż rok)

Rotsa Sales Direct Sp. z o.o.

Sales Executive

2001 - 2002 (1 rok)

PTE PBK S.A.

Sales Representative

stycznia 1999 - lutego 2000 (1 rok 2 mies.)

Wykształcenie

The Wojciech Korfanty School of Economics in Katowice

MA in Economics, Global Business Studies · (1999 - 2004)

